



Cod. H4Q /P2
Cod. CS /ne
Circ. n. 67

Protocollo Generale (Uscita)
cnappcrm - aoo_generale
Prot.: 0000996
Data: 18/04/2014

Ai Consigli degli Ordini degli Architetti,
Pianificatori, Paesaggisti e Conservatori
LORO SEDI

**OGGETTO: Questionario Osservatorio Professione Architetto CNAPPC-
CRESME 2014 – proroga scadenza**

Con la presente si comunica che il termine per la conclusione dell'indagine relativa all'Osservatorio CNAPPC-CRESME 2014 (cfr. allegato 1) , già preannunciata con circolare 546/14 dello scorso 7 marzo, è stato prorogato al 18 maggio 2014.

Per gli Ordini che raggiungeranno il target di questionari compilati fissato dalla specifica tabella (cfr. allegato 2) sarà redatto, gratuitamente, un documento riassuntivo degli esiti dello stesso a livello provinciale.

Coloro i quali vorranno un report della situazione che conterrà un confronto con i risultati nazionali, l'analisi comparativa delle dinamiche della professione e del mercato della progettazione provinciale e un'analisi del mercato locale delle costruzioni al costo di 1.500,00 euro più iva che dovranno essere corrisposti direttamente al CRESME; per i relativi contenuti si rimanda all'indice allegato (cfr. indice, all. 3) e per ogni eventuale chiarimento su tale opzione è possibile contattare l'indirizzo mail antonio.mura@cresme.it.

Nell'occasione, invitando gli Ordini a diffondere l'iniziativa presso gli iscritti, si rimarca l'importanza della stessa per conoscere le attuali condizioni della professione ed elaborare politiche e strategie di sostegno al lavoro svolto dai colleghi italiani.

Cordiali saluti.

*Il Presidente del Dipartimento
Cultura, Promozione e Comunicazione*
(arch. Simone Cola)

Il Consigliere Segretario
(arch. Franco Frison)

Il Presidente
(arch. Leopoldo Freyrie)

All.c.s.:



OSSERVATORIO PROFESSIONE ARCHITETTO CNAPPC-CRESME

QUESTIONARIO PER GLI ISCRITTI

Versione 2014

**"OSSERVATORIO PROFESSIONE ARCHITETTO CNAPPC-CRESME"
QUESTIONARIO PER GLI ISCRITTI**

Domanda. 1 Può descrivere la sua qualifica.

| QUALIFICA | |
|-------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| ARCHITETTO <input type="checkbox"/> | PIANIFICATORE <input type="checkbox"/> PAESAGGISTA <input type="checkbox"/> CONSERVATORE DEI BENI ARCHITETTONICI E AMBIENTALI <input type="checkbox"/> Esclude sezione B Esclude sezione B |
| 1. Anno di nascita | _____ |
| 2. Anno di laurea | _____ |
| 3. Anno d'iscrizione all'albo | _____ |
| 4. Sesso | M <input type="checkbox"/> F <input type="checkbox"/> |
| 5. In quale sezione dell'Albo è iscritto: | Sezione A <input type="checkbox"/> Sezione B <input type="checkbox"/> |
| 6. Provincia | |

Domanda. 2 Può indicare la sua posizione lavorativa, contrattuale, fiscale (quella svolta prevalentemente durante quell'anno)

| | 2011 | 2012 | 2013 |
|--------------------------------------------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|
| 1. AUTONOMO: | | | |
| TITOLARE STUDIO | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| COLLABORATORE (PARTITA IVA) IN UN UNICO STUDIO | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| COLLABORATORE (PARTITA IVA) PER PIÙ STUDI | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2. DIPENDENTE: | | | |
| CONTRATTO A PROGETTO | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| CONTRATTO A TEMPO DETERMINATO (A TERMINE) | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| CONTRATTO A TEMPO INDETERMINATO | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| PRESTAZIONI OCCASIONALI | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 3. STUDENTE (MASTER, SPECIALISTICA, DOTTORATO, ALTRO) | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 4. DISOCCUPATO | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

Domanda. 3 Può darci alcune Informazioni sullo studio o sulla società di progettazione con cui collabora? (In caso di professionisti con collaborazioni con più studi o società indicare i dati dello studio più importante con cui si collabora)

| | Numero |
|----------------------------------------------------|--------|
| 1. NUMERO SOCI (INCLUSO LO SCRIVENTE) | |
| 2. NUMERO ARCHITETTI DIPENDENTI | |
| 3. NUMERO ARCHITETTI COLLABORATORI CON PARTITA IVA | |
| 4. NUMERO DIPENDENTI NON ARCHITETTI | |

Domanda. 4 Può indicare la sua fascia di reddito?

| | 2011 | 2012 | 2013 |
|------------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|
| 1. Fino a 9.000€ | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2. Da 9.000 a 20.000 € | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 3. Da 20.000 a 30.000 € | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 4. Da 30.000 a 50.000 € | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 5. Da 50.000 a 70.000 € | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 6. Da 70.000 a 100.000 € | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 7. Da 100.000 a 150.000 € | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 8. Da 150.000 a 180.000 € | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 9. Da 180.000 a 300.000 € | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 10. Da 300.000 a 500.000 € | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 11. Da 500.000 a 1.000.000 € | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 12. Oltre 1.000.000 € | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

Domanda. 5 Può indicare l'andamento generale del fatturato rispetto all'anno precedente.

| | FORTE CALO | CALO | STABILE | CRESCITA | FORTE CRESCITA |
|------------------------|------------|------|---------|----------|----------------|
| 2012 | | | | | |
| 2013 | | | | | |
| 2014 (scenario atteso) | | | | | |

**"OSSERVATORIO PROFESSIONE ARCHITETTO CNAPPC-CRESME"
QUESTIONARIO PER GLI ISCRITTI**

Domanda. 6 Può indicare l'andamento della sua attività per tipologia di clienti rispetto all'anno precedente?

| | | 2012 | 2013 | 2014 (scenario atteso) |
|------------------------------------------------|-----------------------|--------------------------|-----------------------|--------------------------|
| Enti pubblici | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Forte calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte calo</i> | <input type="checkbox"/> |
| Imprese di costruzioni | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Forte calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte calo</i> | <input type="checkbox"/> |
| Privati non residenziale | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Forte calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte calo</i> | <input type="checkbox"/> |
| Famiglie | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Forte calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte calo</i> | <input type="checkbox"/> |
| Altro studio | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Forte calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte calo</i> | <input type="checkbox"/> |
| Altro (Promotori immobiliari, condomini, ecc.) | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> |
| | <i>Forte calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte calo</i> | <input type="checkbox"/> |

**"OSSERVATORIO PROFESSIONE ARCHITETTO CNAPPC-CRESME"
QUESTIONARIO PER GLI ISCRITTI**

Domanda. 7 Può indicare l'andamento della sua attività per settore rispetto all'anno precedente?

| | | 2012 | | 2013 | | 2014 (scenario atteso) | |
|-----------------------------------------------------------|-----------------------|--------------------------|-----------------------|--------------------------|-----------------------|--------------------------|--|
| Nuove costruzioni (residenziale e non residenziale) | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | |
| | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | |
| | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | |
| | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | |
| Opere pubbliche | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | |
| | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | |
| | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | |
| | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | |
| Ristrutturazione e Riqualificazione di edifici | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | |
| | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | |
| | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | |
| | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | |
| Risparmio energetico | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | |
| | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | |
| | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | |
| | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | |
| Urbanistica e Riqualificazione urbana | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Forte crescita</i> | <input type="checkbox"/> | |
| | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Crescita</i> | <input type="checkbox"/> | |
| | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Stabile</i> | <input type="checkbox"/> | |
| | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | <i>Calo</i> | <input type="checkbox"/> | |

Domanda. 8 Può indicare l'ammontare dei crediti residui verso i suoi clienti alla fine del periodo? (*valutare il credito residuo alla fine dell'anno ed esprimerlo in quota % sul volume d'affari annuo, zero nessun credito*)

| | | 2012 | 2013 |
|----|---------------------------------------------------|------|------|
| 1. | ENTI PUBBLICI | | |
| 2. | PRIVATI (IMPRESE, FAMIGLIE, ALTRI PROFESSIONISTI) | | |

Domanda. 9 Può indicare in giorni i tempi medi di pagamento dei suoi clienti? (*tempo medio, in giorni, per saldare le fatture emesse in quell'anno anche se pagate negli anni successivi, nel caso di pagamenti per lavori del 2013 ancora non saldati ragionare in termini di tempi attesi*)

| | | 2011 | 2012 | 2013 |
|----|----------------------|------|------|------|
| 1. | ENTI PUBBLICI | | | |
| 2. | IMPRESE | | | |
| 3. | FAMIGLIE | | | |
| 4. | ALTRI PROFESSIONISTI | | | |

**"OSSERVATORIO PROFESSIONE ARCHITETTO CNAPPC-CRESME"
QUESTIONARIO PER GLI ISCRITTI**

Domanda. 10 Può indicarci la sua situazione rispetto al debito?

| | <i>In calo</i> | <i>Stabile</i> | <i>In crescita</i> |
|---------------------------------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|
| NESSUN DEBITO <input type="checkbox"/> | | | |
| 1. DEBITI CON FORNITORI | | | |
| 1.1. 2012 | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 1.2. 2013 | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2. DEBITI CON BANCHE E SOCIETÀ FINANZIARIE | | | |
| 2.1. 2012 | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2.2. 2013 | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 3. CAPACITÀ DI OTTENERE PRESTITI BANCARI | | | |
| 3.1. 2012 | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 3.2. 2013 | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

Domanda. 11 Può indicare l'ambito territoriale della sua attività nei diversi anni? (Si possono barrare più caselle per anno)

| | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 (previsione) |
|------------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|
| 1. COMUNALE | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2. PROVINCIALE | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 3. REGIONALE | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 4. INTERREGIONALE | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 4. NAZIONALE | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 5. INTERNAZIONALE | | | | |
| 5.1. Europa | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 5.2. Altre Economie Avanzate | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 5.3. Economie Emergenti | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

Domanda. 12 In questi ultimi anni ha preso in considerazione la possibilità di avviare o incrementare la sua attività all'estero?

| | |
|------------------------------|--------------------------|
| 1. SI | <input type="checkbox"/> |
| 2. No | <input type="checkbox"/> |
| Se SI dove: | |
| 1.1. Europa | <input type="checkbox"/> |
| 1.2. Altre Economie Avanzate | <input type="checkbox"/> |
| 1.3. Economie emergenti | <input type="checkbox"/> |

Domanda. 13 Per gli architetti autonomi: quale delle seguenti meglio rispecchia le sue aspettative per il 2014?

| | |
|-----------------------------------------------------------------------------|--------------------------|
| 1. NON CI SONO PIÙ I MARGINI PER CONTINUARE L'ATTIVITÀ | <input type="checkbox"/> |
| 2. SOPRAVVIVENZA | <input type="checkbox"/> |
| 3. LA CRISI CONTINUA, MA CI SONO I MARGINI PER CONTINUARE L'ATTIVITÀ | <input type="checkbox"/> |
| 4. OTTIMISMO | <input type="checkbox"/> |

Domanda. 14 Per i dipendenti/collaboratori: quali si ritiene siano le prospettive lavorative per il 2014

| | |
|------------------|--------------------------|
| 1. NULLE | <input type="checkbox"/> |
| 2. SCARSE | <input type="checkbox"/> |
| 3. BUONE | <input type="checkbox"/> |
| 4. ALTE | <input type="checkbox"/> |

Domanda. 15 Quanto incide l'imposizione fiscale sulla sostenibilità economica dell'attività professionale

| | |
|-----------------------------------|--------------------------|
| 1. IN MANIERA ECCESSIVA | <input type="checkbox"/> |
| 2. ABBASTANZA | <input type="checkbox"/> |
| 3. POCO | <input type="checkbox"/> |
| 4. IN MANIERA TRASCURABILE | <input type="checkbox"/> |

Domanda. 16 Quanto incide l'imposizione previdenziale sulla sostenibilità economica dell'attività professionale

| | |
|-----------------------------------|--------------------------|
| 1. IN MANIERA ECCESSIVA | <input type="checkbox"/> |
| 2. ABBASTANZA | <input type="checkbox"/> |
| 3. POCO | <input type="checkbox"/> |
| 4. IN MANIERA TRASCURABILE | <input type="checkbox"/> |

**"OSSERVATORIO PROFESSIONE ARCHITETTO CNAPPC-CRESME"
QUESTIONARIO PER GLI ISCRITTI**

Domanda. 17 Quanto incide la burocrazia sui costi e la sostenibilità economica dell'attività professionale

| | |
|----------------------------|--------------------------|
| 1. IN MANIERA ECCESSIVA | <input type="checkbox"/> |
| 2. ABBASTANZA | <input type="checkbox"/> |
| 3. POCO | <input type="checkbox"/> |
| 4. IN MANIERA TRASCURABILE | <input type="checkbox"/> |

Domanda. 18 Quanto incide l'esposizione finanziaria (situazione debitoria) rispetto alla sostenibilità economica dell'attività professionale

| | |
|----------------------------|--------------------------|
| 1. IN MANIERA ECCESSIVA | <input type="checkbox"/> |
| 2. ABBASTANZA | <input type="checkbox"/> |
| 3. POCO | <input type="checkbox"/> |
| 4. IN MANIERA TRASCURABILE | <input type="checkbox"/> |

Domanda. 19 Quanto incidono i mancati o ritardati pagamenti dei lavori svolti rispetto alla sostenibilità economica dell'attività professionale

| | |
|----------------------------|--------------------------|
| 1. IN MANIERA ECCESSIVA | <input type="checkbox"/> |
| 2. ABBASTANZA | <input type="checkbox"/> |
| 3. POCO | <input type="checkbox"/> |
| 4. IN MANIERA TRASCURABILE | <input type="checkbox"/> |

Domanda. 20 Quanto incide il mancato accesso al credito bancario rispetto alla sostenibilità economica dell'attività professionale

| | |
|----------------------------|--------------------------|
| 1. IN MANIERA ECCESSIVA | <input type="checkbox"/> |
| 2. ABBASTANZA | <input type="checkbox"/> |
| 3. POCO | <input type="checkbox"/> |
| 4. IN MANIERA TRASCURABILE | <input type="checkbox"/> |

Domanda. 21 Può fornire un parere sulle priorità da attribuire alle seguenti azioni politiche nell'ottica del rilancio della professione

Ordinare le opzioni dalla più prioritaria (posizione 1) alla meno prioritaria (posizione 6)

| | PRIORITÀ |
|--------------------------------------------------------------|----------|
| Legislazione a favore della rigenerazione urbana sostenibile | |
| Snellimento burocratico | |
| Riduzione dell'imposizione fiscale | |
| Politiche sul credito | |
| Incentivi fiscali per l'edilizia | |
| Investimenti nel settore delle opere pubbliche | |

Domanda. 22 Può fornire un parere sulle priorità da attribuire alle seguenti iniziative che il sistema ordinistico può portare avanti per supportare la professione

Ordinare le opzioni dalla più prioritaria (posizione 1) alla meno prioritaria (posizione 6)

| | PRIORITÀ |
|---------------------------------------------------------------------------------------|----------|
| Servizi informatici a basso costo on-line (es. accesso programmi a consumo) | |
| Supporto all'internazionalizzazione | |
| Corsi di aggiornamento professionale | |
| Servizi di orientamento | |
| Convenzioni per fornitura e acquisto servizi (es. software, hardware, telefonia ecc.) | |
| Promozione culturale | |

Domanda. 23 Può fornire un parere sull'efficacia o la priorità da attribuire alle seguenti azioni per migliorare la competitività dello studio professionale

Ordinare le opzioni dalla più prioritaria (posizione 1) alla meno prioritaria (posizione 6)

| | PRIORITÀ |
|-----------------------------------------------------------------------------------|----------|
| Ampliare gli ambiti professionali di attività | |
| Ampliare l'ambito territoriale di attività (regionale, nazionale, internazionale) | |
| Puntare su marketing e comunicazione (promozione web, fiere, congressi, ecc.) | |
| Ridurre i costi (personale, costi ufficio, forniture, ecc.) | |
| Riorganizzazione e/o accorpamento con altre realtà professionali | |
| Investimenti in tecnologia e/o in risorse umane | |

Domanda. 24 Nuovi strumenti di progettazione informatizzata: il Building information modelling (BIM)

| | SI | No |
|------------------------------------------------|--------------------------|--------------------------|
| 1. SONO A CONOSCENZA DELLE TECNOLOGIE BIM | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2. MI AVVALGO ABITUALMENTE DI TECNOLOGIE BIM | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 3. INTENDO UTILIZZARE TECNOLOGIE BIM IN FUTURO | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

Allegato 2 - Target campioni territoriali per ricevere gli esiti del questionario a scala provinciale

Target campionari territoriali

| Classe | | Numero ordini | Numero iscritti | Target | Vincolo | |
|------------|-------|---------------|-----------------|--------|-----------|-----|
| meno di | 500 | 26 | 9.533 | 15% | ma almeno | 30 |
| Da 500 a | 1.000 | 42 | 30.309 | 10% | ma almeno | 75 |
| Da 1.000 a | 3.000 | 31 | 57.205 | 6% | ma almeno | 100 |
| oltre | 3.000 | 6 | 53.543 | 3% | ma almeno | 180 |
| totale | | 105 | 150.590 | | | |

Allegato 3 - indice del Rapporto Provinciale CRESME

1- Presentazione del rapporto e note di sintesi

| | |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--|
| 1- L'indagine CNAPPC/Cresme..... | |
| 1.1 – Demografia degli iscritti (confronto dati territoriali e nazionali)..... | |
| Analisi della dinamica degli iscritti | |
| La distribuzione per classe di età..... | |
| La distribuzione per genere | |
| 1.2 – I risultati dell'indagine 2014 (comparazione con i risultati nazionali) | |
| Caratteristiche degli studi professionali | |
| Redditi..... | |
| Andamento e aspettative sul mercato (volumi d'affari, trend della domanda e dei settori) | |
| Il problema dei pagamenti: insoluto e dilatazione dei tempi medi di pagamento | |
| Gli architetti e il debito | |
| Gli ambiti territoriali di attività e l'internazionalizzazione | |
| La sostenibilità economica degli studi rispetto a: fisco, previdenza, costi di attività, debiti, insolvenze, difficoltà di accesso al credito..... | |
| Priorità e idee su azioni di rilancio della professione: quali azioni politiche, iniziative ordinistiche, strategie | |
| Il tema dello sviluppo della progettazione informatizzata | |
| 2 - Il mercato territoriale della progettazione | |
| 2.1 – Analisi dei bandi di gara per la progettazione sul territorio (confronto territoriale del numero delle gare negli ultimi anni) | |
| 2.2 – I principali committenti (Amministrazioni Territoriali, Amministrazioni Centrali, Imprese a capitale pubblico, ecc.) | |
| 2.3 – I settori di intervento (edilizia scolastica, amministrativa, opere stradali, ecc.)..... | |
| 2.4 - Le dimensioni degli incarichi..... | |
| 2.5 - Elenco aggiornato delle principali gare di progettazione | |
| 3- Sintesi sul mercato delle costruzioni provinciale | |
| 3.1 – Mercato immobiliare | |
| 3.2 – Credito per l'acquisto e la costruzione in edilizia | |
| 3.3 – Investimenti (genio civile, residenziale, non residenziale) | |